

IHR PARTNER FÜR DEN AUFSTIEG

DUALES STUDIUM AN DER FHDW

IN KOOPERATION MIT DER WILHELM LINNENBECKER GMBH & CO. KG: BETRIEBSWIRTSCHAFT SPEZIALISIERUNG VERTRIEBSMANAGEMENT (BACHELOR OF ARTS)

Der Vertrieb ist die Schnittstelle zwischen einem Unternehmen und seinen Kunden. Damit hängen vielfältige Prozesse zusammen, die so gewinnbringend wie möglich ablaufen sollen. Das sicherzustellen, ist die Aufgabe des Vertriebsmanagements. Im Einzelnen beschäftigt sich der Vertrieb zum Beispiel damit, Kunden zu gewinnen und zu betreuen, Vertriebskanäle aufzubauen und zu pflegen oder die Vertriebskosten zu überwachen. Dabei richtet sich das gesamte Handeln an einer übergeordneten Vertriebsstrategie aus, welche die wesentlichen langfristigen Ziele definiert. Die Aufgaben des Vertriebs in deinen Praxisphasen sind auf die Belange der **Wilhelm Linnenbecker GmbH & Co. KG** sowie deren angebotenen Produkten und Dienstleistungen ausgerichtet. Dabei sind aktuell die Globalisierung der Wirtschaft, die zunehmende Bedeutung des E-Commerce sowie der Trend zur Individualisierung von Produkten und Leistungen besondere Herausforderungen für den Vertrieb.

Das erwartet Sie bei der Wilhelm Linnenbecker GmbH & Co. KG:

- Einsatz in Teamstrukturen sowie Projekten
- Einsatz in verschiedenen Unternehmensbereichen/ -standorten
- Verantwortung für ein großes Portfolio von Gewerbe- bis Privatkunden
- Übernahme der Studien- und Prüfungsgebühren sowie monatliche Vergütung
- Lernen und Arbeiten bei Profis, die optimale Lösungen für Häuser im Blick haben
- Material für Neubauten oder Modernisierungen: Sie arbeiten mit moderne Arbeitsprozessen, die Kundenwünsche priorisieren
- Das Beste definiert das Unternehmen auch für deren Team: gefördert wird, Know-how, verantwortungsvolles Handeln, Teamgeist, Motivation und Engagement

Bewerbungsschritte:

1. Sie bewerben sich zunächst bei der FHDW unter bewerbung.fhdw.de mit dem Stichwort: **Wilhelm Linnenbecker GmbH & Co. KG**.
2. An der FHDW durchlaufen Sie den Auswahlprozess und absolvieren das Bewerbungstraining.
3. Anschließend bewerben Sie sich bei der **Wilhelm Linnenbecker GmbH & Co. KG**.

Ihre Ansprechpartner:

FHDW: Marcel Beckmann
marcel.beckmann@fhdw.de
+49 521 23842-135

Wilhelm Linnenbecker GmbH & Co. KG:
Susanne Winkelmann
s.winkelmann@linnenbecker.de
+49 5222 5301-400
<https://www.linnenbecker.de/>

Das bringen Sie mit:

- Fachabitur oder Allgemeine Hochschulreife
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Gute Schulnoten
- Gute Englischkenntnisse
- Teamorientiertes Arbeiten
- Selbstständige Arbeitsweise
- Interesse an Marketingkonzepten und Vertriebstechniken
- Flexibilität und Offenheit für neue sowie abwechslungsreiche Herausforderungen
- Hohes Engagement und Verantwortungsbewusstsein
- Kreativität und Kommunikationsfreudigkeit

[Gemeinsam erfolgreich]



[Fachhochschule
der Wirtschaft]